



Afin de renforcer le service Commercial du club, nous recherchons un(e) :

COMMERCIAL(E) PARTENARIATS

Rejoignez le C'Chartres Rugby et son ambitieux projet !







Le C'Chartres possède un réseau de partenaires en forte croissance.

En rejoignant notre équipe, vous plongerez dans l'univers passionnant du sport et le partage de ses valeurs qui font notre identité.






Missions :

Rattaché(e) aux élus, vous développerez et animerez un réseau de partenaires composé d'entreprises principalement Euréliennes.

Dans ce cadre, les missions seront :

-  Identification et prospection des potentiels partenaires sur le secteur géographique confié
-  Gestion d'un portefeuille clients
-  Négociation et finalisation des accords de partenariats afin de développer le chiffre d'affaires
-  Suivre la mise en place opérationnelle les jours de match
-  Effectuer un reporting régulier de votre activité
-  Représenter le C'Chartres Rugby et établir des relations pérennes et de qualité

Profil :

-  Doté(e) d'une première expérience réussie en B to B
-  Connaissance du milieu sportif appréciée
-  Doté(e) d'un tempérament commercial, vous appréciez le travail en équipe
-  Votre goût pour le challenge et votre implication seront les clés de votre réussite
-  Travail le soir et les week-end lors des matchs à domicile

Fin des candidatures le 15/04/2022

Contrat CDD évolutif en CDI

Rémunération en fonction du profil, commissions, véhicule de fonction, ordinateur et téléphone

Candidature à envoyer par e-mail à rgourdon@yahoo.fr